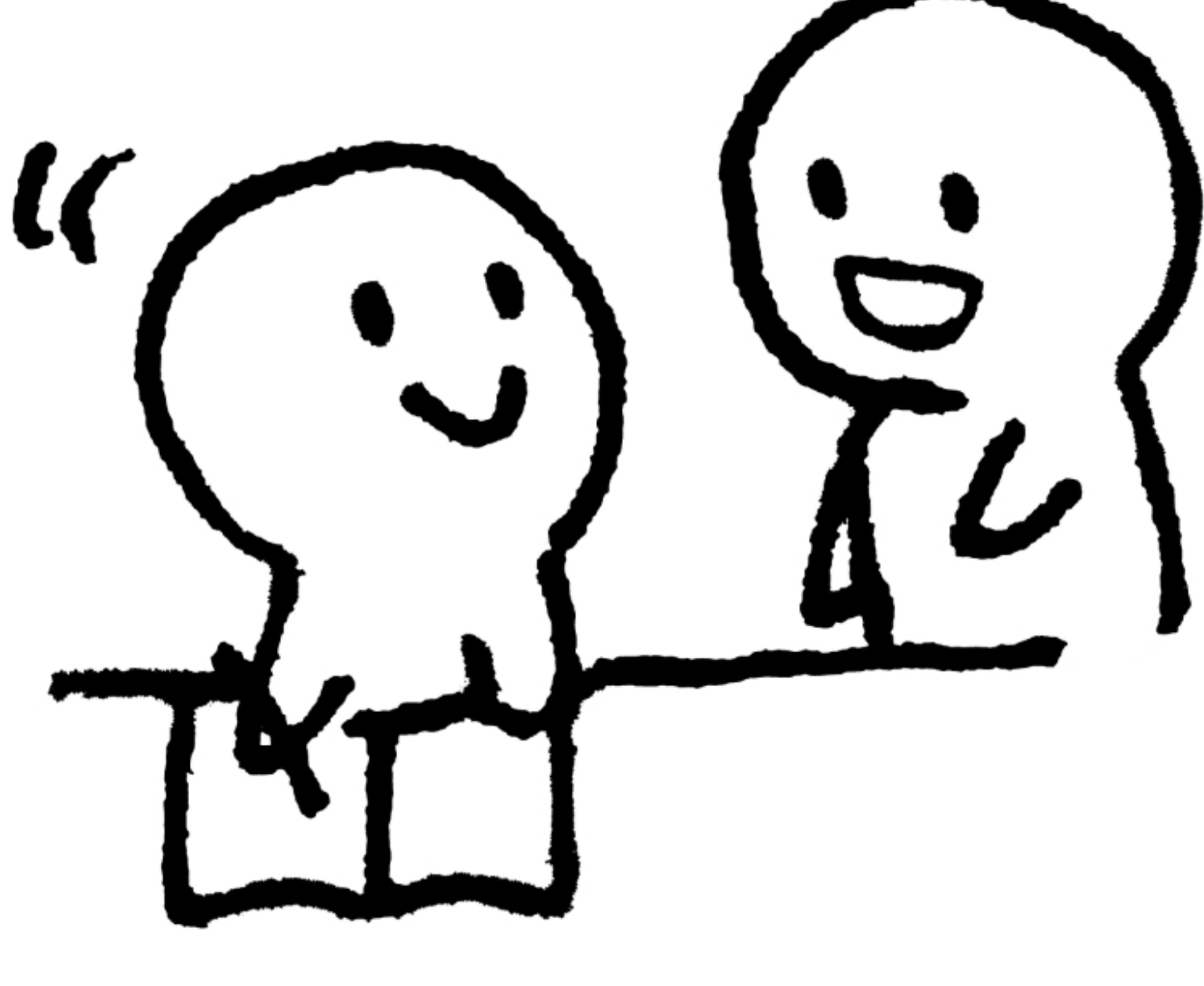


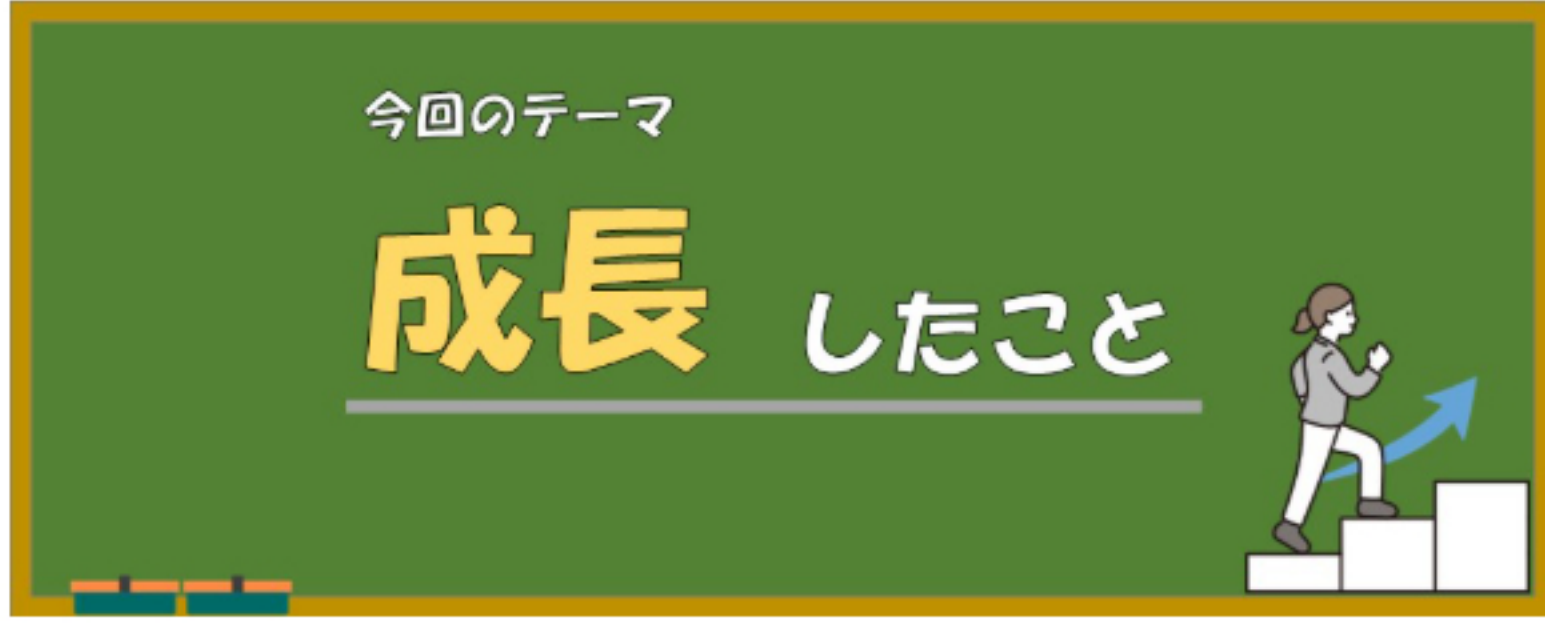
後輩たちへ

ゼミナール



📅 2024.02.15 🕒 2024.01.23

金澤ゼミでの成長&良かったこと



「アイデアを創造し広げる力+他者に伝える能力が身についた」

★2年生の前期では、今までにないビジネスアイデアを個人またはペアで考えて発表するという授業内で行いました。そこでは、アイデアを頭の中に留めておくのではなく、「リーンキャンパス」というビジネスモデルを9のつの項目ごとに考え、一枚の紙にまとめるというを行い、最終的にプレゼンテーションを行いました。

※下記の画像はリーンキャンパスの一部です。こんな感じにまとめました！

【金澤ゼミ】新ビジネスの事業計画シート（リーンキャンパス）

企業名	CAUGHT with riBbon	資本金	300万円	本店所在地	神奈川県	代表取締役 と 取締役	横山 美心 藤井 莉貴
事業名 上着を持ち歩くのが大変だという問題を、上着にもトートバッグにもなる商品で解決する。							
①顧客が抱える問題	③商品・サービス(解決策)	④顧客が得られるメリット(価値)	⑤広告チャネル	⑥ターゲット顧客(ペルソナ)			
悪いとき -上着を着てきたがいない、邪魔 悪いとき -上着を持ってきていない	上着からトートバッグ、 トートバッグから上になる商品	上着でもバッグでも使える 脱いでも邪魔にならない -バッグが必要な時に着ていれば、 使うことができる -ロッカーに入れておけば、 寒いときは着られる 荷物を持って帰りたいときは、 バッグとして使える	広告チャネル ・YouTube 広告 ・TikTok 広告 ・Instagram 広告 若者がターゲットであるため 販売チャネル ・HP 内 EC サイトでの販売 ・アプリでの販売 価格破壊	10代~20代 学生 女性 -荷物が多くなりたくない -バッグは水でいもを使う -着さず着に脱い -トートバッグ(エコバッグ)を忘れやすい -買い物に行く -気温を調節するのが苦手			
上着を持って歩くなくては行けない 持ち歩くようにしてはいけ しかし、 ・大変・邪魔	悪いとき 上着 →トートバッグ -バッグにして買ったものを入れられる 悪いとき トートバッグ → 上着 -着にできる -持ち歩きやすい 会社で製造したこの商品の販売 元々持っている上着をトートバッグにも なるようリメイクするサービス						
⑧市場の規模 & 市場の成長性 ⑨会社製造販売からリメイクサービスの展開 様々な生活の場をリメイクできるようにする 例レジャー、ダウンなど 春夏秋冬いつでも使えるように！	⑩競合と比べて、何が新しいか？ 自社の優位性はどこにあるか？ 競合 ワークマン トランスフォームジャケット 登山など驚くようなカジュアルで、生地がフルフルした素材 バッグ小さめな人向けのファッション性のある商品にする 上着、トートバッグでも自然に使える素材、見た目			⑪自社の課題・リスク コストの削減 お客様の特定品だと値がらいくらい金額がかかってしまうこと 自社のアプリ開発			
⑫主なコスト -商品の製造費(布、チャック、リボンなど) -製造の人件費、機械、製造工場・倉庫の費用 -梱包	⑬主な収益 (誰からどのようにお金をもらうのか) -お客様から商品販売、リメイクサービスの代金 -宣伝したい会社のHPでの広告費						

★後期では、前期で作成したビジネスアイデアを紹介する架空の会社のホームページを作成しました。私は、ホームページ作成したことがなかった。。というか全員なかったのですが、ワードプレスの使い方を一から学ぶことができるので全然心配しなくて大丈夫です！前期、後期と最後の授業でプレゼンテーションを行うので他者に自分の考えを丁寧に伝える力を身に付けることができました。



「自分の考えを具現化できたこと+他コースと交流できたこと」

★2年生では自分自身で考える授業時間が多くなります。自分の考えたアイデアをパズルのように組み立てて完成した時は達成感があり、とてもうれしくなります！また、生きず待った時はゼミメンバーと相談したり一緒に考えたりなど沢山意見交換できて自分自身の成長にもつながりとても良かったと思います。

★授業時間だけではなく、文化祭やスポーツ大会といった他コースの人達と交流することができたのもゼミならではの魅力だと思います。めいっばい楽しんでください！

湘北での成長

★この2年間で更に行動力が上がったのと、コミュニケーション能力の向上を図ることができました。例えば、自分から意見を発信したり、互いの意見を認め合ったり、グループで協力してプレゼンを行ったりなど自ら進んで考えて実行するという力を身に付けることができたと感じます。社会人で必要とされている協調性も学べたと思います。その中で自分の個性をつぶさないで自分らしくいることの大切さも学ぶことができました。この湘北での成長が自信につながり、今後の社会人生活頑張っていこうと思いました。

後輩へ3つのアドバイス

❗ 休まず講義に参加すること

・5回以上休むと本当に卒業できなくなるから気を付けて！！本当は15回すべて行くのがベストだけど、2、3回休んじゃったら気を引き締めてちゃんと行くこと！

❗ 学校行事に積極的に参加しよう

・湘北は学校行事が多いし、参加することで景品がもらえたりするから参加しなきゃもったいない！！文化祭ではゼミで出し物をやるから同じゼミメンバーで協力して頑張ってね。★沢山売って黒字を目指そう！私たちの代はプラスになって返ってきたよ💡

❗ 時間を有効に使おう

・2年間本当にあっという間。遊び、勉強、バイトと効率的に有効に時間を使おう！本当に一瞬過ぎて社会人になる実感がまだわからないです、、（笑）

特に注意すること！早めに動いて損はないこととまとめました



sです

★就職活動は早めに！

いい求人は直ぐに埋まっちゃう。自分が本当に行きたい企業を判断する時間を沢山確保することができるので早くて損はない。むしろ早ければ早いほどいい。遊ぶ時間も沢山出来るし



くまです

★課題は余裕をもって終わらせよう！

成績に一番影響するのが課題。提出期限過ぎたりすると大幅減。ぎりぎりに出したり提出期限過ぎてから出してぎりぎりで生きるのではなく余裕をもって終わらせようね。計画性が重要だよ。

最後に

金澤ゼミは毎回って言ってもいいほど課題が出るのでちゃんと提出しようね。

もちろん他の課題もちゃんと提出しようね。

私たちの時はゼミ内で打ち上げや最後にパーティーしなかったから誰か金澤先生に頼んで時間作ってもらってゼミパーティーしてね！（´∀`）

楽しい学校生活を送ってね！！ 以上